

Checklist: Como Escolher um Fornecedor Internacional Confiável

1. Verificação da Existência e Legalidade

Solicite **os dados cadastrais** da empresa (razão social, endereço completo, telefone fixo, site corporativo).

Pesquise o CNPJ internacional ou número equivalente (como o “Company Registration Number”).

Verifique se está registrado em órgãos oficiais de comércio exterior no país de origem.

Faça **buscas em sites** como Alibaba Verified Supplier, Dun & Bradstreet, Global Sources, etc.

2. Análise da Reputação Comercial

Solicite **referências** comerciais de outros clientes internacionais.

Leia **avaliações e depoimentos** em plataformas B2B.

Busque menções da empresa em fóruns, **redes sociais** e sites de comércio exterior.

3. Validação da Qualidade do Produto

Solicite catálogos, fichas técnicas e certificados de qualidade (ISO, CE, FDA, SGS).

Peça amostras físicas antes de fechar a primeira compra.

Confirme se o produto **cumprir com as exigências legais** e técnicas do Brasil (ex.: Anvisa, Inmetro, MAPA, Receita Federal).

4. Avaliação da Comunicação e Suporte

Avalie o **tempo de resposta** e clareza na comunicação.

Verifique se há **suporte** em inglês ou português.

Dê preferência a fornecedores que tenham representantes comerciais ou agentes no Brasil.

5. Segurança Contratual e Condições de Venda

Exija Proforma Invoice com todos os detalhes (Incoterm, prazos, moeda, embalagem, condições de pagamento).

Defina o **Incoterm ideal junto com seu Despachante Aduaneiro**.

Evite pagamentos 100% antecipados. Prefira carta de crédito, pagamento parcial ou via empresa de câmbio segura.

Formalize contrato com cláusulas de penalidade, devolução e inspeção.

6. Análise Logística e Despacho Aduaneiro

Confirme se o **fornecedor tem experiência em exportar para o Brasil**.

Verifique se conhece exigências de documentação (Invoice, Packing List, BL/AWB, certificados).

Valide se **a embalagem está adequada** para transporte internacional e fiscalização alfandegária.

7. Avaliação do Preço Total Real

Faça **simulação completa** com todos os custos: produto, frete internacional, seguro, impostos, taxas e despacho aduaneiro.

Compare o preço final com o mercado nacional e outros fornecedores.

Use o suporte técnico de um **Despachante Aduaneiro e Agente de Carga internacional para analisar o fornecedor antes de fechar negócio**. A **Rimera Multimodal** pode auxiliar com essa análise estratégica, garantindo segurança e previsibilidade na sua importação.

☎ Fale com um especialista: www.rimera.com.br

Ficamos à disposição para dúvidas.